

# **Ekonomiczne podstawy negocjacji. Pomiedzy prawem, a moralnością.**

Wprowadzenie.....3

## **Rozdział I**

### **Przyczyny negocjacji**

1.1 Ekonomiczne przyczyny negocjacji wewnątrz podmiotów gospodarczych..... 5

1.2 Negocjacje pomiedzy podmiotami gospodarczymi..... 7

1.3 Negocjacje branżowe – przyczyny ekonomiczne .....11

1.4. Elektroniczne formy negocjacji gospodarczych..... 13

## **Rozdział II**

### **Przebieg negocjacji**

2.1 Przygotowanie do negocjacji..... 15

2.2 Realizacja negocjacji .....21

## **Rozdział III**

### **Rezultaty wynikające z negocjacji**

3.1 Porozumienie .....27

3.2 Rozstrzygnięcie sporów powstałych w trakcie realizacji umów..... 36

Zakończenie..... 41